



นโยบายการคัดเลือกบริษัทคู่ค้า

บริษัทให้ความสำคัญกับกระบวนการซื้อสินค้าหรือบริการ เพื่อประโยชน์ในด้านการบริหารต้นทุน ด้านประสิทธิภาพในการดำเนินงาน ทั้งนี้ บริษัทมีกำหนดแนวทางปฏิบัติและการพิจารณาคัดเลือกคู่ค้า ดังนี้

แนวทางปฏิบัติ บริษัทมีกำหนดกระบวนการจัดซื้อสินค้าหรือบริการ ให้มีความโปร่งใสและเป็นธรรม โดยกำหนดอำนาจของผู้อนุมัติเป็นระดับขั้นตามลักษณะและมูลค่าสินค้าหรือบริการ ตามที่ได้รับการอนุมัติ จากคณะกรรมการของบริษัท

การพิจารณาเลือกคู่ค้า บริษัทมีกำหนดคุณสมบัติ แนวคิดเรื่องการประเมินความเสี่ยงของคู่ค้า และขั้นตอนการสมัคร ไว้ดังนี้

- การพิจารณาคุณสมบัติของคู่ค้า
 - คู่ค้า หมายถึง ผู้ผลิต ผู้ประกอบการ ผู้จำหน่าย ผู้แทนจำหน่าย ผู้ให้บริการ หรือผู้รับจ้างซึ่งต้องมีสถานประกอบการที่สามารถตรวจสอบได้
 - มีบุคลากร เครื่องจักร อุปกรณ์ สินค้า การบริการ คลังสินค้า สถานภาพทางการเงิน และประวัติการดำเนินกิจการที่น่าเชื่อถือ
 - เป็นผู้ที่มีผลงานน่าพอใจ ทั้งด้านคุณภาพสินค้า การบริการ การส่งมอบตามกำหนดเวลาการให้บริการหลังการขาย การรับประกัน หรือเงื่อนไขอื่นๆ ในการทำธุรกรรมตามที่ตกลงร่วมกัน
 - เป็นคู่ค้า/คู่ธุรกิจ ที่ไม่มีผลประโยชน์ขัดแย้งกับธุรกิจของบริษัท และไม่มีประวัติต้องห้ามทำการค้าอันเนื่องจากการกระทำทุจริต หรือประวัติการละทิ้งงาน หรืออยู่ในบัญชีรายชื่อบริษัทต้องห้ามของทางราชการและเอกชน
- ขั้นตอนการสมัครเป็นคู่ค้าดำเนินธุรกิจร่วมกัน
 - ยื่นเอกสารรับรองทะเบียนนิติบุคคลหรือบุคคลธรรมดา หนังสือรับรองอื่นๆ และสำเนาจดทะเบียนสรรพากร (ถ้ามี)
 - ยื่นสำเนาเลขที่บัญชีธนาคาร
 - ลงนามสัญญาร่วมกัน (ถ้ามี)